



Karel Schiffer,  
algemeen directeur  
Nationale Hypotheek  
Garantie, verzorgt om  
de week een column  
op het gebied van  
wonen en hypotheek.

## VERWONDERINGEN

Gek misschien, maar bij de kapper of tandarts pak ik stevast meteen de Story of Privé. Komt dat door mijn latente voyeurisme? Of wil ik op feesten en partijen mee kunnen praten over de laatste roddels? Een combinatie van beide valt niet uit te sluiten. Bovendien betrap ik mij erop dat ik steeds vaker tranentrekkende realityseries volg. Langer ontkennen dat ik slachtoffer ben van uitgekiende marketingstrategieën van uitgevers en televisieproducenten, heeft weinig zin.

Gelukkig heb ik een alibi om met meer dan gemiddelde belangstelling te kijken naar programma's zoals *Uitstel van executie*. Ik ben dan immers vakmatig bezig. *Uitstel van executie* wordt gepresenteerd door Martijn, de zoon van de Soldaat van Oranje. Samen met andere - uiteraard adverterende -

partijen, probeert Martijn de resterende hypotheekschuld na gedwongen verkoop zo klein mogelijk te maken.

Die meer dan gemiddelde belangstelling ging bij mij echter al snel over in een meer dan gemiddelde weerstand tegen dit programma. Want in de realiteit gaat het vaak om gezinnen die zichzelf in de nesten hebben gewerkt. Bijvoorbeeld door een batterij aan leningen voor extra vakanties of een nieuwe auto af te sluiten.

Voorkomen is beter dan genezen. Dat is ook het enige wat u kunt leren van dergelijke televisieprogramma's. Indien u een betalingsprobleem heeft, raad ik u af om te wachten op reddende engel Martijn Krabbé. In plaats daarvan kunt u beter onmiddellijk contact opnemen met uw geldverstrekker. Wanneer u zich aan de spelregels van uw hypotheekverstrekker heeft gehouden, is er meestal wel een goede oplossing. Zeker als u uw woning heeft gefinancierd met een veilige, voordelige en verantwoorde lening met Nationale Hypotheek Garantie.

Karel Schiffer

